

Волоконно-газовая связь

Вслед за железнодорожниками и энергетиками на телекоммуникационный рынок выходят еще одни крупные владельцы федеральной инфраструктуры - газовики. Компания "Межрегионгаз" готовится предложить операторам связи возможность прокладывать волоконно-оптические линии вдоль газораспределительных магистралей. О деталях проекта в эксклюзивном интервью главному редактору "Стандарта" Леониду КОНИКУ рассказал заместитель гендиректора по информационным технологиям и телекоммуникациям ООО "Межрегионгаз" Сергей РЫЖИКОВ.



- Сергей, в чем суть бизнес-идеи "Межрегионгаза" по прокладке волоконно-оптических линий вдоль газопроводов?

- Идея заключается в том, чтобы прокладывать вдоль газораспределительных сетей волоконно-оптические кабели. Группа компаний "Межрегионгаз" не только реализует природный газ, но также занимается газораспределением. В структуре "Межрегионгаза" существует компания "Газпромрегионгаз", которая контролирует около 200 газораспределительных организаций, владеющих более 500 тыс. км газораспределительных сетей. Общий объем инвестиций "Межрегионгаза" в строительство газопроводов за последние четыре года составил примерно 67 млрд руб. Это позволило построить 8,5 тыс. км газораспределительных сетей (и междугородных, и межпоселковых). В 2009 году предполагается освоить еще 18,5 млрд руб. капвложений, что позволит увеличить количество газифицированных субъектов РФ до 68.

Сергей РЫЖИКОВ,
заместитель
гендиректора по
информационным
технологиям и
телекоммуникациям
ООО "Межрегионгаз"

Эффективность проекта базируется на уникальности инфраструктуры "Межрегионгаза": мы уже присутствуем в 64 российских регионах, и это присутствие будет расширяться. В начале 2008 года средний уровень газификации в России составил 62%, в том числе в городах - 67%, на селе - 44%. В 2009 году "Программа газификации регионов РФ" охватит 68 субъектов РФ. При этом президент РФ поставил задачу в дальнейшем полностью газифицировать все те территории страны, где это технически осуществимо (и где в этом есть потребность). Всю эту инфраструктуру мы намерены задействовать и под телекоммуникационный проект.

- Когда возникла идея прокладки волоконно-оптических линий вдоль газораспределительных сетей?

- Такая идея была озвучена "Газпромом" еще четыре года назад. Но к активным действиям в этом направлении "Межрегионгаз" приступил в конце 2007 года. Соответствующие документы были направлены на согласование в "Газпром". Сейчас мы начинаем пилотный проект, чтобы убедиться в работоспособности этой схемы, создать регламенты и стандарты функционирования этой системы, а также окончательно сформировать бизнес-модель. Хотя мы начинаем не с нуля: фирма Wingas GmbH & Co., которая занимается газоснабжением в Германии, сдает инфраструктуру в аренду операторам связи, среди которых, например, TeliaSonera. (Wingas является совместным предприятием "Газпрома" и немецкой нефтегазовой компании Wintershall Holding AG, при этом российской стороне принадлежит 50% - одна акция СП, - прим. "Стандарта").

- Телекоммуникационный проект будет вести сам "Межрегионгаз"?

- В период пилотного проекта - да. Но впоследствии будет создано отдельное юридическое лицо. Эта телекоммуникационная компания будет подконтрольна "Межрегионгазу", но в ней могут присутствовать и сторонние инвесторы. Это юридическое лицо станет владельцем кабель-канала, или, попросту говоря, трубы, идущей вдоль газопровода. Такой кабель-канал сможет вместить до 10 микротрубок, не менее чем на 32 волокна каждая. При этом прокладкой оптики будут заниматься сторонние операторы

связи, заинтересованные в расширении сетей - мы лишь намерены предоставлять им в аренду инфраструктуру для этих целей.

- На чем строится ваша уверенность в востребованности такого сервиса?

- Конкурентная борьба между операторами связи вышла за пределы городов и зачастую ведется за малонаселенные пункты (с населением 10 тыс. человек и даже менее). При этом все операторы столкнулись с тем, что новые услуги требуют гигантских инвестиций в увеличение пропускной способности существующих каналов. Задача оптимизации этих вложений стоит перед каждым участником рынка. Причем состоит она в оптимизации не только разовых затрат на прокладку, но и дальнейших постоянных расходов на обслуживание построенных линий. Мы подсчитали, что объем инкрементных затрат на создание кабель-каналов вдоль новых газопроводов составит лишь 8% от общих затрат на строительство. Надо понимать, что ни один оператор, работая самостоятельно, не сможет столь дешево проложить оптический кабель. Это объективное основание для сотрудничества операторов с "Межрегионгазом".

- А есть ли преимущества прокладки кабель-канала вдоль уже построенного газопровода?

- В сравнении с прокладкой новой ВОЛС, без привязки к газопроводу, выгода в цене будет незначительной. Зато, пользуясь разветвленной инфраструктурой "Межрегионгаза", оператор получает большую экономию времени и средств. Ведь только выбор трассы для прокладки ВОЛС занимает у операторов от двух лет и более.

- Насколько высокий уровень безопасности инфраструктуры "Межрегионгаза"? Какова скорость устранения аварий?

- В соответствии со строительными нормами и правилами подземные газопроводы проведены на глубине не менее 80 см. За счет этого уровень защищенности сетей намного выше, по сравнению с любыми наземными и воздушными системами. Хорошо известно, что никто не начнет копать там, где написано: "Осторожно, газ!". Если авария все же происходит, на этот случай существует технический регламент. Согласно этому документу аварийно-восстановительные службы производят локализацию поломки на газораспределительных сетях до 40 минут с момента получения сигнала о возникновении аварийной ситуации.

- Нет ли у "Межрегионгаза" желания самому стать оператором связи? Тем более что у "Межрегионгаза", как у любой крупной корпорации, наверняка существуют большие внутренние потребности в телекоммуникационных услугах.

- У нас нет ни желания, ни планов выходить на рынок услуг связи - прямая задача "Межрегионгаза" заключается в обеспечении потребителей природным газом. Потребности в услугах связи у нас есть - в этом вы правы. "Межрегионгаз" уже создал внутреннюю технологическую сеть связи: пока мы используем спутниковые каналы емкостью 128 кбит/с на космических аппаратах "Ямал", арендованные у ОАО "Газпром космические системы". Но "Межрегионгаз" внедряет новые информационные продукты (например, систему электронного документооборота), требующие широкой полосы пропускания, поэтому мы намерены перейти на наземные каналы с пропускной способностью не менее 2 Мбит/с и планируем покупать для этого "темные волокна" у операторов, которые проложат ВОЛС в кабель-каналах "Межрегионгаза".

- Кто выступает инвестором строительства телеком-инфраструктуры? Насколько оправданными будут вложения в этот проект?

- Мы намерены строить кабель-каналы на деньги оператора-инвестора, даже в пилотной зоне. Правда, если мы увидим, что это хороший бизнес, я не исключаю, что в будущем "Межрегионгаз" будет строить кабель-каналы и на свои средства, а потом сдавать их в аренду. Например, такой проект видится весьма вероятным в Москве, где у "Межрегионгаза" есть кольцевая газовая инфраструктура. Конечно, Москва - очевидный рынок с высоким уровнем конкуренции и спроса, но мы видим потенциал и в регионах. Скажем, на участке Петербург-Череповец, в Южном ФО и ряде других регионов волоконно-оптическая инфраструктура развита слабо. С запуском в России цифрового телевидения (о таких намерениях государство уже объявило) возникнет потребность в значительном увеличении

пропускной способности. С точки зрения цифрового ТВ, существующие каналные емкости в России близки к нулю.

- Какие организации "Межрегионгаз" привлечет к участию в пилотном проекте? В какие сроки его планируется реализовать?

- Мы ведем переговоры о сотрудничестве сразу с несколькими операторами фиксированной связи. Участок тоже пока окончательно не выбран. Тем не менее мы рассчитываем, что пусконаладочные работы в рамках пилотного проекта завершатся к ноябрю 2009 года. К концу текущего года построенное оптоволокно будет сдано в эксплуатацию. Таким образом, к началу 2010 года "Межрегионгаз" будет готов выделить инфраструктуру для прокладки ВОЛС. Операторы связи смогут выбрать любые точки во всех регионах присутствия "Межрегионгаза", между которыми им интересна прокладка оптического кабеля.

Биография

Рыжиков Сергей Александрович родился 1 февраля 1972 года в Воронеже. В 1995 году окончил Санкт-Петербургский государственный университет по специальности "Математик". В 1996 году окончил Санкт-Петербургскую государственную инженерно-экономическую академию по специальности "Инженер-экономист".

В 1999-2000 гг. - финансовый директор ООО "Дельта-СПб". С 2000 года по 2001 год занимал должность руководителя отдела корпоративных финансов ЗАО "Гамма-Капитал". С 2001 года по 2007 год занимался предпринимательской деятельностью.

В 2007 году назначен заместителем генерального директора по информационным технологиям и телекоммуникациям ООО "Межрегионгаз".

Мнение

**Дмитрий Гуревич,
директор по телекоммуникациям ОАО "ФСК ЕЭС":
Энергетики - связистам**

До сих пор активным предоставлением инфраструктуры сторонним операторам для создания ВОЛС занимались лишь энергетики. Строительство ВОЛС на высоковольтных линиях в России ведется с середины 1990-х, когда с участием компании TeliaSonera была проложена линия Петербург-Москва. Затем в 1998-1999 годах "Ростелеком", используя высоковольтные линии РАО ЕЭС создал ВОЛС протяженностью 3000 км, которая прошла через Читинскую область, Республику Бурятия, Амурскую и Иркутскую области.

Новый крупномасштабный проект стартовал в 2005 году: "Ростелеком" начал прокладывать оптику вдоль ЛЭП на участке Челябинск-Хабаровск, протяженностью почти 9 тыс. км. Создание ВОЛС ведется в партнерстве с "Федеральной сетевой компанией ЕЭС", а завершение проекта планируется в 2009 году. По всем проектам создания ВОЛС на ЛЭП в качестве оплаты прав использования инфраструктуры ее собственники получают определенное количество пар в оптическом кабеле.

Сотрудничество с операторами связи по созданию ВОЛС на высоковольтных линиях позволяет энергетическим компаниям получать в собственность оптические волокна для создания сети технологической связи в рамках построения Единой сети связи электроэнергетики, создание которой ведется с 2006 года. Создание ВОЛС на ЛЭП привлекательно для операторов связи как сроками строительства, так и возможностью экономически эффективно строиться в районах с тяжелым рельефом. Кроме того, в отличие от других методов прокладки ВОЛС, при использовании ЛЭП в обязательном порядке производится госрегистрация прав использования инфраструктуры. Регистрация сервитута производится на весь срок жизни кабеля - 25 лет и более. По этой схеме ОАО "ФСК ЕЭС" сотрудничает со всеми операторами "большой тройки", МРК "Связьинвест", ОАО "Ростелеком", некоторыми региональными операторами связи. В большинстве случаев сотрудничество ведется на основе долгосрочных соглашений, позволяющих компаниям осуществлять планирование на перспективу. В результате энергетические компании экономят средства и на создание сети, и на ее эксплуатацию, ведь и эксплуатация ВОЛС ведется собственниками оптической линии сообща.