

Пресс-конференция на тему:
**«Поставки газа на внутренний рынок. Работа электронной торговой площадки.
Реализация Программы газификации российских регионов»**

19 июня 2007 года, ОАО «Газпром»

Участник: член Правления, начальник Департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Межрегионгаз» Кирилл Селезнев.

ВЕДУЩИЙ: Добрый день, коллеги. Продолжаем серию наших встреч. Сегодня пресс-конференция, посвященная поставкам газа на внутренний рынок, работе электронной торговой площадки и газификации российских регионов. В пресс-конференции участвует член Правления, начальник Департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Межрегионгаз» Кирилл Геннадьевич Селезнев. Я ему сразу передаю слово, после чего перейдем к вопросам.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Добрый день, уважаемые коллеги! Планируем работу построить следующим образом: я сделаю небольшое сообщение минут на 15, после чего постараюсь ответить на ваши вопросы.

Группа компаний «Газпром» обеспечила в 2006 г., как и в предыдущие годы, стабильное снабжение газом российских потребителей. Продажи газа Группой компаний «Газпром» на внутреннем рынке составили 316,3 млрд. куб. м. По сравнению с 2005 г. объем продаж на российском рынке через «Газпром» и аффилированные лица увеличился на 9,3 млрд. куб. м или на 3%. Независимые производители газа в 2006 г. обеспечили прирост добычи с 93,9 млрд. куб. м газа в 2005 г. до 105,8 млрд. куб. м в 2006 г., что составляет 12,7%. Доля независимых организаций в общем объеме добычи газа в России выросла за 2006 г. на 1,5% и составила 16,1%.

В региональном разрезе наибольшие объемы были направлены в Центральный федеральный округ – 34% общего потребления газа, в Приволжский федеральный округ – 32% и в Южный федеральный округ – 14%.

Структура поставок газа «Газпрома» потребителям характеризуется следующими данными: 37% или 117 млрд. куб. м – организациям электроэнергетики; 38% или 120 млрд. куб. м – другим промышленным потребителям; 10% или 31,6 млрд. куб. м – коммунально-бытовым потребителям; 15% или 47,4 млрд. куб. м – для нужд населения.

В 2006 г. продолжился рост доли газа в топливном балансе России. В прошлом году она достигла 50%, тогда как в 1990 г. не превышала 42%. В 2006 г. потребителям было поставлено газа на сумму 404,8 млрд. руб., оплачено за текущие поставки 392,6 млрд. руб. или 97%. С 1 января 2006 г. в среднем на 11% были повышены оптовые цены на газ «Газпрома», поставляемый на внутренний рынок. Это позволило поднять среднюю цену с 1028 руб. за 1000 куб. м до 1145 руб. за 1000 куб. м без НДС и акцизов. По оценкам, в 2006 г. доля регулируемого рынка в пределах функционирования Единой системы газоснабжения составила 78%, доля нерегулируемого рынка – 22%.

Объемы продаж газа, закупленного «Газпромом» у независимых производителей газа по договорным ценам, были доведены до 9,7 млрд. куб. м. Часть этих ресурсов была направлена для продажи на электронной торговой площадке «Межрегионгаза».

2 сентября 2006 г. вышло Постановление Правительства РФ №534, позволяющее организовать до конца 2007 г. продажу до 5 млрд. куб. м газа «Газпрома» и до 5 млрд. куб. м газа независимых производителей по нерегулируемым государством ценам. В ноябре 2006 г. проведены первые торги с поставкой на следующий месяц. С 1 февраля 2007 г. на электронной торговой площадке были дополнительно запущены торги в режиме поставки на следующую декаду. Это позволило уже в марте 2007 г. выйти на проектные объемы продаж электронной торговой площадки – продажу 700 млн. куб. м газа в месяц. В торгах на сегодняшний день участвуют крупнейшие ведущие производители газа, такие как «Роснефть», «ЛУКОЙЛ», «НОВАТЭК» и «ИТЕРА». Всего за период с декабря 2006 г. по июнь 2007 г. на электронной торговой площадке было продано 3,3 млрд. куб. м газа.

В настоящее время мы принимаем меры по увеличению объемов продаж во втором полугодии 2007 г. В 2008 г. намечен рост продажи газа «Газпрома» на электронной торговой площадке до 7,5 млрд. куб. м. Торги на ЭТП подтвердили наши прогнозы по ценам рынка. В зимние месяцы в среднем по регионам продажи цены электронной торговой площадки превысили цены ФСТ на 42%. По субъектам Центрального федерального округа это превышение доходило до 63%. В летний период средние показатели снизились до 20%.

Новый этап развития рынка газа начался с выходом Постановления Правительства РФ №333. На основании этого Постановления Правительства «Газпрому» разрешено поставлять газ новым потребителям по ценам, превышающим цены ФСТ России до 60%. Это правило распространяется также на сверхдоговорные объемы газа, запрашиваемые действующими потребителями. На слайде №3 видно, что нижняя кривая показывает, что, в соответствии с Протоколом Правительства №42, цены будут расти, и превысят в 2010 г. уровень 2006 г. в 2,35 раза. Верхняя же кривая определяет максимальный уровень цен, устанавливаемый в соответствии с Постановлением №333. Эти цены начнут действовать с июля 2007 г. Максимальная цена может составить уже в 2007 г. 184% от уровня регулируемых цен 2006 г. В 2008 г. максимальные цены будут превышать этот уровень на 216%. Далее, как вы видите, обе кривые имеют тенденцию к схождению. При этом предусматривается, что в 2011 г. внутренний рынок должен выйти на равнодоходные с экспортом цены. То есть цены экспорта газа в дальнейшем зарубежье за вычетом затрат на транспортировку и экспортных пошлин. Цены в 2007-2010 гг. будут учитывать такие факторы, как уровень цен на электронной торговой площадке, географическое расположение потребителей, сезонные факторы. При этом, как вы понимаете, создавая стимулы для эффективного использования газа, они не должны тормозить развитие экономики Российской Федерации.

Предварительные данные о рынке газа в 2007 г. показаны на слайде №4. Как вы знаете, 42-ой Протокол заседания Правительства определил задачи ускоренного роста объемов поставок газа электроэнергетике. Они должны возрасти со 154 млрд. куб. м в 2006 г. до 186 млрд. куб. м в 2010 г. При этом объемы поставок газа «Газпрома» по регулируемым ценам должны сохраниться на уровне 103,5 млрд. куб. м. Оставшаяся часть должна быть обеспечена поставками газа «Газпрома» по нерегулируемым ценам и поставками газа независимых производителей. Протокол также определил график роста регулируемых цен и установил, что приведенные объемы должны поставляться по долгосрочным договорам. В настоящее время «Газпром» совместно с ОАО «РАО «ЕЭС России» провел значительную работу по разработке типовых долгосрочных договоров поставки газа. Завершается работа по согласованию порядка применения принципа «бери или плати». Возрастание потребностей одной группы покупателей за четыре года на 32 млрд. куб. м требует того, чтобы принцип «бери или плати» надежно страховал инвестиции в добычу и транспорт газа.

Теперь бы я хотел несколько слов сказать о газификации регионов Российской Федерации. В 2006 г. «Газпром» продолжил работу по газификации регионов Российской Федерации. «Газпром» за счет собственных средств ведет строительство межпоселковых газопроводов. Строительство уличных сетей, внутридворовых сетей, приобретение и установка газового оборудования обеспечивается за счет привлечения субъектами средств бюджетов всех

уровней и средств населения. В 2006 г. освоено 17,6 млрд. руб. из средств «Газпрома», из которых 17 млрд. руб. направлено на продолжение строительства 131 начатого в 2005 г. объекта, а также на проектирование и начало строительства 300 объектов газификации суммарной протяженностью более 7,5 тыс. км в 53 субъектах РФ. 600 млн. руб. затрачено на разработку генеральных схем газоснабжения и газификации 17 субъектов Российской Федерации. В 31 субъекте завершены строительством 93 объекта газификации, из которых 22 были начаты в 2005 г., и 71 объект – в 2006 г. Общее количество объектов газификации, завершенных в прошлом году, составило 122 объекта общей протяженностью более 1300 км. Газифицировано 655 населенных пунктов, более 2,5 млн. квартир и домовладений; переведено на природный газ около 13 тыс. коммунально-бытовых предприятий: больницы, школы, детские сады; 3000 сельских и поселковых отопительных котельных; 330 сельскохозяйственных предприятий. Программой газификации охвачено 7 млн. граждан в 58 регионах.

В 2007 г. на строительство новых объектов газификации «Газпром» предусмотрит выделение средств в объеме более 20 млрд. руб., что позволит сохранить объемы инвестиций в регионах, где были успешно выполнены планы-графики синхронизации, и дополнительно включить в программу газификации 2007 г. 5 субъектов Российской Федерации. Это Иркутская область, ЯНАО, Республика Карелия, Республика Дагестан и Республика Алтай. В 2007 г. в программе газификации участвуют 58 регионов РФ, продолжается строительство 309 и будет начато строительство еще 257 объектов. В текущем году планируется завершить строительство 416 объектов. Это позволит обеспечить повышение уровня газификации природным газом по России с 54% (это данные на 2005 г.), до 62%, в том числе в городах – до 67%, в сельской местности – до 44%. В принципе, это та информация, которую я вам хотел сообщить. Готов ответить на вопросы.

ВЕДУЩИЙ: Пожалуйста, переходим к вопросам.

ВОПРОС: Новосибирск, издательский дом «Сибирское слово». Кирилл Геннадьевич, в Вашем выступлении было указано, что доля потребителей в Сибирском федеральном округе составляет только 3% от общего их числа по стране. Это, конечно, нетерпимое положение. В последнее время «Газпром» прилагает значительные усилия для того, чтобы как-то эту ситуацию исправить. Вот «Новосибирскрегионгаз», допустим, сегодня уже продвигается далее на восток, – начал работу в Иркутской области; на юге Сибири, в Республике Алтай. Каковы перспективы работы «Межрегионгаза», в частности, в сибирских регионах? Может быть, в 2008 г. появятся новые филиалы у «Новосибирскрегионгаза», восточнее Байкала, допустим? Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Спасибо большое за вопрос. Вы действительно правильно отметили, что газификация Сибири на сегодняшний день недостаточна. Мы данную работу начали активизировать в 2005 г. Могу сказать, что по Республике Алтай выделено на газификацию в 2005-2007 гг. более 900 млн. руб., по Новосибирской области эта цифра составляет более 600 млн. руб. Поэтому данная работа продолжается и перспективы достаточно радужные. А в отношении открытия филиала – если будет такая необходимость, будем открывать его и в Прибайкалье.

ВОПРОС: Петр Орехин, журнал «Профиль». Скажите, пожалуйста, какой убыток от продажи газа на внутреннем рынке получил «Газпром» в 2006 году, и какой ожидается в 2007 году? И является ли цена газа, который продается с надбавкой, о которой вы сказали – 60%, безубыточной?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Я думаю, что по конкретным цифрам Вам лучше ответит представитель Департамента экономической экспертизы и ценообразования. Действительно, в 2006 году поставки газа на внутренний рынок были убыточны, опять-таки повторю, что по конкретным цифрам я Вам не скажу, а выход Постановления Правительства, на основании которого с

июля 2007 года мы сможем продавать газ новым потребителям с коэффициентом, превышающим цену ФСТ на 60%, выведет нас на рентабельные продажи.

ВЕДУЩИЙ: Елена Евгеньевна Карпель будет участвовать в конференции по финансово-экономической политике, она вам ответит на вопрос по поводу убыточности.

ВОПРОС: «Невское время», Санкт-Петербург. Здесь я не услышал объем потребления в Петербурге, если можно, Кирилл Геннадьевич, озвучьте их, и какой будет рост в связи с тем, что там целый Детройт развивается, очень энергоемкое производство. Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: На сегодняшний день у нас значительного увеличения поставок газа в Северо-Западный регион, в частности Петербург и Ленинградскую область не происходит, динамика по этому году – плюс 250 млн. куб. м. В отношении развития Детройта могу сказать, что мы согласовали увеличение потребления Юго-Западной ТЭЦ, которая сейчас строится, - этот объем порядка 650 млн. куб. м в 2010 году плюс, с увеличением до 900 млн. куб. м к 2011 году. И соответствующие проектные работы по расширению газотранспортной системы «Газпромом» уже начаты и ведутся.

ВОПРОС: «Вольная Кубань», краевая газета. Большая программа газификации реализуется на Кубани. Все говорят спасибо «Газпрому» за то, что газ дает. Но возникает такая проблема: график синхронизации, который четко определяет готовность «Газпрома» к подаче газа и потребителей газа, повсеместно нарушается. Буквально на прошлой неделе мы были на одном из объектов, и там местные власти и люди говорят о готовности первой очереди, хотя нигде в документах ни о каких очередях не говорится. То есть населенный пункт готов, скажем, на 30% к газификации. Они очень просят и говорят: дайте газ хотя бы тем людям, которые уже готовы к этому. Пойдет ли «Газпром» на подключение газа к таким населенным пунктам, у которых часть уличных магистралей готова? Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Спасибо за вопрос. В тот населенный пункт, где потребители готовы только на 30%, досрочного пуска газа не будет. В графиках синхронизации четко определены обязательства «Газпрома» и субъекта РФ. «Газпром» четко выполняет взятые на себя обязательства. Мы в крайних случаях идем на досрочное подключение, если потребители готовы не менее чем на 80% к приему газа. Здесь я Вам могу лишь посоветовать, чтобы Вы обратились в администрацию с тем, чтобы она более четко выполняла взятые на себя обязательства.

ВОПРОС: «Московский комсомолец – Приволжье». Какие бы Вы могли назвать регионы передовые в плане газификации, и отстающие. Есть, наверное, специфика, и с чем это связано?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: В 2006 году, в 2005 году, когда мы только начинали достаточно большую программу газификации, действительно были регионы (сейчас я их не буду называть, потому что это уже дела прошлых лет), которые действительно отставали по выполнению графика синхронизации. Но это было связано с тем, что в данных регионах газификация никогда не велась такими большими объемами. Поэтому власть оказалась просто не готова в тот момент к тому, чтобы идти параллельно с «Газпромом» по выполнению взятых на себя обязательств. В данном году, уже в конце прошлого года, когда мы подводили итоги, я могу сказать, что все без исключения субъекты Российской Федерации, которые участвуют в программе газификации, выполнили взятые на себя обязательства. И в этом году, мы проводили за полугодие анализ выполнения обязательств субъектов Российской Федерации, могу сказать, что все субъекты выполняют взятые на себя обязательства.

ВОПРОС: «Московский комсомолец – Приволжье». Кто-нибудь подсчитывал, сколько у нас домовладений останется вообще без газа в связи с этой программой, после выполнения этой программы? Наверное, не во все регионы, не во все населенные пункты можно провести газ.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Безусловно, Вы совершенно правы. Не только не во все населенные пункты возможно провести газ, но и не во все населенные пункты эффективно проводить газ. Потому что тянуть газ к населенному пункту, где стоит всего 10 домов и живут 20 человек, неправильно – это экономически необоснованные затраты. Цифры уже были в моем докладе – мы считали тех, которые будут охвачены нашей программой газификации. Кто же останется без газа – мы таких данных не подводили.

ВОПРОС: «Вести – Южный Урал». Кирилл Геннадьевич, скажите, каким образом «Газпром» намерен выстраивать отношения с регионами-должниками, в частности, имеется в виду – при реализации инвестиционных проектов?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Конструктивно. В основном у нас на сегодняшний день регионы-должники – это регионы Южного федерального округа. Там действительно существуют проблема неплатежей и проблема погашения задолженностей прошлых лет. В целом в остальном по России у нас таких проблем нет. Есть один-два-три региона, я бы не хотел их называть, где есть задолженность прошлых лет, но нами с администрациями подписаны соглашения о реструктуризации, и администрации выполняют условия данных соглашений.

ВОПРОС: Если конкретно по Уральскому федеральному округу и Челябинской области?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Челябинская область выполняет оплату текущих поставок газа, есть задолженность, мы ведем работу с администрацией, и, в принципе, находимся в конструктивном режиме, поэтому я проблем не вижу.

ВОПРОС: «RusEnergy», Сысоева Марина. У меня вопрос касательно того, что Министерство природных ресурсов уделяет пристальное внимание сейчас утилизации использования попутного нефтяного газа, и ряд организаций выступил с инициативой создания внутри страны рынка попутного нефтяного газа, в том числе есть идея организовать аукционные торги. Некоторые компании сетуют, в частности, «Сургутнефтегаз», на то, что для того, чтобы достичь потребителей, им необходимо использовать газотранспортную систему «Газпрома», мощности которой ограничены. Не могли бы Вы сказать, какая работа ведется в «Газпроме» в отношении проблемы использования попутного нефтяного газа, организации внутреннего рынка, и как Вы оцениваете перспективы идеи организовать аукционные торги, как «Координатор рынка газа» предполагает, этим газом? Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: К данной идее я, безусловно, отношусь положительно. Входящая в группу компаний «Газпром» компания «СИБУР» занимается утилизацией попутного нефтяного газа. Недавно совместно с «ТНК-ВР», как Вы знаете, «СИБУР» создал совместное предприятие. Они будут совместно заниматься решением данной проблематики. Также они попутный нефтяной газ поставляют на внутренний рынок. Если у «Сургутнефтегаза» есть какие-то проблемы с доступом к газотранспортной системе, хотя я о них не знаю, они могут обращаться, и мы их своевременно решим.

ВОПРОС: Грег Уолтерс, агентство «Bloomberg». Скажите, пожалуйста, какие, по Вашим прогнозам, объемы вы будете продавать по повышенным ценам в этом году и в следующем году, и какие доходы они могут принести вашей компании? Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Я Вам, наверное, отвечу только по объемам, потому что мы эту работу только начали вести с потребителями. Как я уже сказал, мы со следующего года планируем заключить договора «take or pay» с потребителями – долгосрочные договора, где у нас будет четкое обязательство по поставке, а у них будет четкое обязательство по отбору газа. В этом же году мы начнем эту работу, параллельно у нас будет развиваться работа электронной торговой площадки, и я думаю, что мы дополнительно 5 млрд. куб. м в этом году по ценам, превышающим цены ФСТ, в соответствии с выходом Постановления Правительства, сможем продать. Опять-таки это будет зависеть от групп потребителей – энергетика, химия, металлургия, другие промышленные потребители.

ВОПРОС: Грег Уолтерс, агентство «Bloomberg». Но эти цены не обязательно должны превышать 60% от цены ФСТ? Они могут быть меньше, чем 60%, насколько я понимаю, потому что вы должны провести переговоры с покупателями.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Безусловно. И как я сказал, мы будем учитывать и географическое положение покупателей, и цены, которые складываются на электронной торговой площадке, и, соответственно, группы потребителей. Для энергетиков – это одна цена, для металлургии – это другая цена, для химической промышленности – совершенно другая экономика. Поэтому мы будем подходить взвешенно с учетом всех этих факторов. Безусловно, мы будем стремиться к максимальному уровню цены, но окончательная цена уже будет зависеть от результатов переговоров с потребителями.

ВОПРОС: Ульяновская область, «Народная газета». Кирилл Геннадьевич, вот в этом году наш регион получил в два раза больше инвестиций в газификацию, Вы не скажете, с чем это связано? Это есть итог конструктивной работы или что-то другое?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Безусловно, и конструктивной работы тоже. Вы знаете, в 2006 году были выделены достаточно большие инвестиции в Ульяновскую область, а в этом году просто по завершению проектно-изыскательских работ, с началом строительства требуется больше инвестиций для того, чтобы эти объекты подготовить, построить и подвести газ к конечному потребителю.

ВОПРОС: Агентство «Reuters», Дмитрий Жданников. У меня два вопроса. Первые шесть месяцев уже позволяют делать прогнозы по всему 2007 году относительно того, сколько независимых производителей «придет» в газотранспортную систему «Газпрома» и сколько газа независимых «Газпром» сможет реализовать, насколько рост будет большой? И второй вопрос. Если по состоянию на 8 июня 2007 г. на ЭТП было продано 3,3 млрд. куб. м, какой прогноз по всему году на бирже, и есть ли смысл вообще увеличивать до «15+15», если объемы не столь велики на данный момент, и как работа в этом направлении ведется? Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Я с первого вопроса начну. В 2007 году мы приобрели 9,7 млрд. куб. м газа у независимых производителей. Как я уже отмечал, частично мы его поставили по прямым договорам, частично он был продан на электронной торговой площадке. Все объемы, которые независимые добудут – более 100 млрд. куб. м, будут приняты в газотранспортную систему. Единственно, как вы знаете, у нас в этом году была аномально теплая зима, аномально теплая весна, в связи с чем невыборка газа всеми потребителями только по первому кварталу этого года составила 3 млрд. куб. м газа. Поэтому вместо того, чтобы наращивать добычу, «Газпром», так же, как и независимые производители, вынужден сокращать эту добычу. У нас получился переизбыток газа, перепроизводство. Вместо дефицита, о котором все так говорят. По второму вопросу. То, что на электронной торговой площадке было продано всего 3 млрд. куб. м – это опять же из-за аномально теплых погодных условий, которых не было уже в течение ближайших 10-15 лет. Поэтому в целом мы рассчитываем в этом году полностью реализовать ту квоту, которая нам выделена в соответствии с Постановлением Правительства – именно 10 млрд. куб. м в год газа, вместе с независимыми производителями. И рассчитываем, что в следующем году 15 млрд. куб. м мы полностью сможем продать.

ВОПРОС: Светлана Саватеева, «Интерфакс». Кирилл Геннадьевич, вопрос такой: заинтересован ли «Газпром» в приобретении акций «Тольяттиазота» и березняковского «Азота», и, возможно, еще каких-либо химических активов? Выскажите свой интерес. Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Входящая в Группу компаний «Газпром» компания «СИБУР Холдинг» создала свою дочернюю компанию «СИБУР – Минеральные удобрения». Она занимается консолидацией активов химической промышленности. Насколько мне известно, интерес к

«Тольяттиазоту» есть. Возможно, есть интерес и к березняковскому «Азоту», и к другим предприятиям. По конкретным цифрам, по конкретным предприятиям можно подготовить Вам справочку. Пока конкретно ничего не могу сказать.

ВОПРОС: Павел Кушнир, аналитик «Deutsche Bank». Вы привели пример населенного пункта, в котором 10 домов, 20 жителей, и, соответственно, программа газификации будет экономически необоснованна. Какие параметры экономической обоснованности вообще имеет программа газификации? И предполагается ли, что «Газпром» когда-либо получит прибавку к стоимости, если учесть, что тарифы для населения не будут расти теми же высокими темпами, что и тарифы для промышленных потребителей?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Спасибо за вопрос. У нас в целом по «Газпрому» определен уровень рентабельности инвестиционных проектов, в том числе и по строительству объектов по программе газификации, на уровне 15%. Поэтому мы исходим из этого уровня. Газифицируя новых потребителей, мы тем самым создаем себе рынок. Вы правы, что не теми темпами будут расти цены для населения. Но, тем не менее, мы все-таки выйдем к 2011 году на доходные продажи газа населению. И это наш рынок, наши потребители. Также необходимо не забывать, что это – часть социальной нагрузки «Газпрома».

ВОПРОС: Дмитрий Хрусталева, «Аргументы и факты – Брянск». Кирилл Геннадьевич, еще к вопросу об эффективности. Случается ли так, что местные региональные власти предлагают, настаивают на газификации какого-то объекта, а «Межрегионгаз» считает, что это не эффективно? Насколько часты такие случаи? Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Такие случаи действительно есть. Я не скажу, насколько часто они возникают. Но такие случаи, такие прецеденты действительно есть. И в том или ином случае мы с администрацией находим конструктивный диалог по данному вопросу. Они излагают свою позицию, мы им объясняем наши аргументы, и находим некий компромисс.

ВОПРОС: Виталий Втулкин, «Вести – Тула». Кирилл Геннадьевич, вот Вы отметили, что доля газа в топливном балансе на сегодняшний день составляет 50%. Коснулись ситуации в тульском регионе. Не так давно Анатолий Борисович Чубайс в РАО «ЕЭС России» отметил, что с возрождением подмосковного угольного бассейна связаны такие достаточно грандиозные планы. В этом свете вы конкуренции не опасаетесь?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Мы не только не опасаемся конкуренции, мы наоборот всячески приветствуем развитие угольной генерации. И если бы это действительно было так, мы бы этому только порадовались.

ВОПРОС: Региональная газета «Оренбургское время». Соответственно, вопросы у меня будут в первую очередь касаться Оренбургской области. Насколько мне известно, Оренбургская область является одним из лидеров среди российских регионов по уровню газификации. Но, в то же время, не так давно стало известно, что возникли определенные трения между «Газпромом» и Правительством Оренбургской области. Как Вы это можете прокомментировать. Второй вопрос: в будущем году дочернее общество «Газпрома» – ООО «Оренбурггазпром» – отмечает свой 40-летний юбилей. Насколько реально завершение полной газификации области к будущему году? Спасибо.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: По первому вопросу, я не берусь сказать за все подразделения «Газпрома», какие возникают трения с администрацией области. Если они есть, а возможно, они есть, я не хотел бы их комментировать, поскольку я полностью о них не осведомлен. Но в отношении завершения газификации в связи с 45-летием «Оренбурггазпрома» – может быть и не надо на 100% газифицировать Оренбургскую область? Может быть, достаточно остановиться на достигнутом уровне, либо двигаться к некоему показателю близкому к 100%, но не ставить задачу на 100% газифицировать Оренбургскую область. Надо посмотреть на эффективность этого процесса. Где-то можно обойтись и сжиженным газом. Как это делается по всей России.

ВОПРОС: Владимир Сизган, «Известия Мордовии». В региональной концепции «Газпрома» одной из главных задач указано – стимулировать рост производства в стране. Некоторые регионы демонстрируют высокие темпы роста производительности. Могут ли они при этом рассчитывать на увеличение лимитов поставок газа по фиксированным ценам, либо они должны решать свои проблемы за счет закупок газа по свободным ценам?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Могут и должны на это рассчитывать. Как я уже сказал, со следующего года мы планируем перейти со всеми потребителями, за исключением комбыта и населения, на долгосрочные контракты по принципу – «бери или плати», чтобы и мы, и потребители могли в долгосрочной перспективе видеть, какие объемы будут востребованы, и какой денежный поток мы от этих объемов получим. Поэтому, на основании этих принципов, любой потребитель может получить необходимый для него объем газа. И тогда уже под эти обязательства потребителя мы будем развивать нашу добычу и нашу газотранспортную систему.

ВОПРОС: Входит ли в программу газификации регионов участие в проекте «Урал Промышленный – Урал Полярный»?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: На Урале достаточно большая программа газификации, я думаю, что, скорее всего, входит. Не могу сказать, потому что о данных проектах я не осведомлен.

ВОПРОС: «Новые ведомости», Кострома. Мне бы вот о чем хотелось спросить: по нашим данным население в Костромской области, в отличие от промышленности, потребляет чуть больше 5%. И при этом погрешность, насколько я знаю, газоучета, она тоже примерно в таких же цифрах – 5%. Может, есть смысл вообще с населения денег не брать? Как Вы думаете – я хотел бы все-таки узнать о погрешности. И второй вопрос, который с этим связан, – нет ли у вас каких-то попыток при учете газа объединить свои усилия с другими энергетиками. То есть учитывать одновременно и электроэнергию, например, воду и газ. И тогда населению будет в этом смысле проще учитывать, в том числе и газ. И соответственно платить за это.

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: В отношении первого вопроса, я Вам могу сказать, что не то, что не стоит брать, а наоборот – нужно брать, и брать еще больше, чем с промышленности. Как это происходит в европейских странах и во всем цивилизованном мире, где население платит большую цену за газ, нежели чем промышленные потребители. А в отношении построения и координации усилий по созданию системы учета газа, мы такую работу действительно ведем. Мы планируем создание биллинговых систем. В качестве примера могу привести Белгородскую область, где у нас создана такая система. Сейчас она проходит промышленную апробацию. После чего мы будем уже дальше развивать и мультиплицировать ее на другие регионы, если она успешно пройдет испытания.

ВОПРОС: Светлана Саватеева, «Интерфакс». Кирилл Геннадьевич, можно еще уточнить, насчет газификации Иркутской области. Сейчас там строится газопровод компанией «РУСИА Петролеум». И насколько видно из документов, ваш проект газификации частично совпадает с проектом строительства газопровода, который делает «РУСИА Петролеум». Планируется ли сотрудничество «Газпрома» с «РУСИА Петролеум» в этом плане?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Мы с «РУСИА Петролеум» ведем диалог в данном направлении. Сейчас идет отработка на уровне технических специалистов. Когда она будет закончена, я думаю, что мы найдем взаимоприемлемое решение для наших компаний.

ВЕДУЩИЙ: Последний вопрос.

ВОПРОС: Краснодар. Не все ладится с графиком синхронизации – я о газификации Кубани. Насколько реальна угроза, что в будущем году «Газпром» снизит объем инвестиций по этим программам, в частности, для Кубани, если не будет выполнен тот объем, который числится за администрацией региона?

К.Г. СЕЛЕЗНЕВ: Безусловно, если администрация Краснодарского края не выполнит взятые на себя обязательства (я планирую, что мы в августе – сентябре будем проводить анализ выполнения графиков синхронизации), то тогда объем средств на газификацию по следующему году будет действительно снижен. У Вас совершенно справедливые опасения.

ВЕДУЩИЙ: На этом пресс-конференция закончена. Спасибо.